

Unser Ziel

Unser Ziel ist es, die Qualität im Zusammenleben und Zusammenarbeiten von Menschen wesentlich zu verbessern.

DAS PROCESS COMMUNICATION MODEL®
FINDET ANWENDUNG IN DEN
BEREICHEN:

- Management und Führung
- Marketing und Vertrieb
- Coaching und Supervision
- Beratung und Training
- Schule und Erziehung
- Privatleben und Partnerschaft



Process Communication Model® Kontakt und Info

LITERATUR ZUM MODELL

- **Prozesskommunikation®**
Elisabeth Feuersenger, 2003, ISBN 3-937471-00-6
- **So kannst Du mich erreichen –
Prozesskommunikation® in Schule und Erziehung**
Pauley; Bradley; Pauley, 2004, ISBN 3-937471-01-4
- **Process Therapy Model® – Die sechs
Persönlichkeitstypen und ihre Anpassungsformen**
Dr. Taibi Kahler, 2008, ISBN 978-3-937471-02-2
- **Parlez-vous Personality?
Process Communication for Coaches**
Gérard Collignon, Pascal Legrand, John Parr,
2012, ISBN 978-2-7466-4016-0

Die Bücher sind auf der KCG-Website erhältlich.

IHR PCM PARTNER



www.drweinert.com
contact@drweinert.com
089 23928997
0173 4070323

PCM VERTRETUNG FÜR DE, AT, CH

- Kahler Communication - KCG
Andreas-Schmidtner-Straße 46 b
D-82362 Weilheim
- T +49 (0881) 4899
www.kcg-pcm.de
info@kcg-pcm.de



PROCESS COMMUNICATION MODEL®

Der Schlüssel für konstruktive Kommunikation



«Ein umfassendes Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell, um sich selbst und andere besser kennen zu lernen und verstehen zu können.»

Was bedeutet Process Communication Model®?

Das Process Communication Model® ist ein von Dr. Taibi Kahler entwickeltes innovatives Persönlichkeits- und Kommunikations-Modell für den privaten und beruflichen Alltag. Es ist wissenschaftlich fundiert und validiert.

Mit Hilfe des Modells ist es möglich den Kommunikationsstil des Gesprächspartners innerhalb kürzester Zeit zu analysieren. Es zeigt spezifische Möglichkeiten auf, sowohl erfolgreiche Kommunikation herzustellen, als auch unproduktivem Verhalten in Stresssituationen adäquat zu begegnen.

Dr. Terry McGuire, über 30 Jahre lang psychologischer Berater der NASA, setzte das Modell erstmals 1978 bei der Auswahl und beim Training von Astronauten erfolgreich ein.

Mittlerweile haben über eine Million Menschen PCM Konzepte kennen – und erfolgreich anwenden gelernt. Mit dem Process Communication Model® können wir besser Kontakt zu anderen Menschen herstellen, uns mit ihnen verständigen und Konflikte frühzeitig erkennen und lösen. Process Communication Model® hilft die Lebensqualität im Berufs- und Privatleben wesentlich zu verbessern.



Unser Angebot – Ihr Nutzen

WIR BIETEN IHNEN AN:

- Lernen Sie sich selbst besser kennen.
- Lernen Sie den anderen besser zu verstehen.
- Entwickeln Sie eine neue Qualität im Umgang miteinander.
- Lösen Sie berufliche und private Konflikte dauerhaft – in wertschätzender Art und Weise.
- Stärken Sie die eigenen Ressourcen für gesundes Stressmanagement.

IHR NUTZEN:

- Steigerung der Qualität der Zusammenarbeit.
- Effiziente Organisation der Teamarbeit – konsequente Umsetzung der Ziele.
- Verbesserung der zwischenmenschlichen Beziehungen – jeder Mensch fühlt sich mit seinen individuellen Besonderheiten geschätzt.
- Die Menschen haben mehr Spaß und lernen ihre Kreativität einzusetzen.
- PCM Konzepte können sofort umgesetzt werden und bringen rasche Ergebnisse.
- Reduzierung von Stress in der täglichen Zusammenarbeit.

Eine Zusammenfassung...

PROCESS COMMUNICATION MODEL®

- Identifiziert unterschiedliche Persönlichkeitstypen Erkennt deren Charakterstärken.
- Befähigt Sie zur gezielten Auswahl von geeigneten Managementstilen und Kommunikationskanälen.
- Zeigt Ihnen individuelle psychische Bedürfnisse und Motivationsmöglichkeiten auf.
- Ermöglicht die präzise Vorhersage von potentiellen Erfolgs- oder Misserfolgsmustern unter Stress.
- Gibt Ihnen ein Instrumentarium an geeigneten Maßnahmen zur Prävention von Misserfolgsmustern.
- Leitet Sie an, positives und produktives Verhalten zu verstärken und zu fördern.

Zentrales Werkzeug jeder Beratung oder jedes Seminars auf der Basis von PCM bildet das Persönlichkeitsprofil. Ihr persönliches Profil wird mit Hilfe eines Fragebogens erstellt und selbstverständlich vertraulich behandelt. Es vermittelt wertvolle Hinweise für Ihr Selbstmanagement und die Interaktion mit anderen Menschen.

„Wenn Sie möchten, dass andere Ihnen zuhören, dann sprechen Sie deren Sprache!“

Dr. Taibi Kahler